# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## Table des matières


| | | |
|---|---|---|
| GV1 | Pourquoi opter pour Gestionnaire de ventes ou Gestionnaire de ventes Pro | 2 |
| GV2 | Avant le démarrage | 8 |
| GV3 | Créer un produit | 9 |
| GV4 | Utiliser le récapitulatif | 13 |
| GV5 | Gérer les répertoires | 24 |
| GV6 | Créer des annonces en masse et des annonces automatiques | 33 |

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## GV1 Pourquoi opter pour Gestionnaire de ventes ou Gestionnaire de ventes Pro

Gestionnaire de ventes et Gestionnaire de ventes Pro sont des outils de vente que vous pouvez ouvrir à partir de Mon eBay pour rationaliser des transactions.

Gestionnaire de ventes et Gestionnaire de ventes Pro vous permettent d'exécuter toutes vos activités, annonces et ventes, à partir d'un seul emplacement dans Mon eBay.

- Gestionnaire de ventes est un outil de ventes en ligne pour vendeurs offrant des quantités normales ou grandes d'objets.
- Gestionnaire de ventes Pro offre toutes les possibilités de Gestionnaire de ventes mais comprend également des fonctions supplémentaires pour les stocks de produits et pour l'automatisation. Cet outil est destiné aux vendeurs offrant un grand nombre d'objets ou disposant d'une petite entreprise.

### Gestionnaire de ventes vous offre les possibilités suivantes:

- Visualiser le statut de toutes les annonces dans le récapitulatif.
- Gérer des objets que vous voulez offrir sur eBay à un moment plus tard, dans la section Planifié.
- Suivre des annonces dans la section Actif.
- Gérer les objets vendus dans la section Vendu.
- Réoffrir des objets dans la section Non vendu.
- Suivre et gérer les activités après vente, tels le feedback, des e-mails, le paiement et l'expédition.
- Exécuter des tâches simultanément, tel qu'offrir des objets, réoffrir des objets non vendus, donner du feedback, envoyer des e-mails et imprimer des factures.
- Télécharger les fichiers de transaction.
- Automatiquement planifier des annonces et réoffrir des objets non vendus.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## Gestionnaire de ventes Pro vous offre les possibilités suivantes:

- Si vous êtes abonné à Gestionnaire de ventes Pro, vous disposez de toutes les sections et fonctions de Gestionnaire de ventes. De plus, il y a des sections supplémentaires : Stock, Rapports et Préférences pour Gestionnaire de ventes Pro.
- Regarder des avertissements dans le récapitulatif.
- Gérer des produits, suivre des stocks et sauvegarder des templates d'annonces dans la section Stock.
- Regarder et télécharger des rapports sur vos activités de vente.
- Automatiser certaines tâches après vente, tels que l'envoi des e-mails aux acheteurs et donner du feedback.

Tableau comparatif

✔ Gestionnaire de ventes Pro ✔GV Gestionnaire de ventes ✔TL Turbo Lister

| Fonction | Turbo Lister et Gestionnaire de ventes | Gestionnaire de ventes Pro |
|---|---|---|
| Créer des annonces | | |
| Offrir des objets en masse sur eBay. | ✔TL | ✔ |
| Support pour le service images d'eBay. | ✔TL | ✔ |
| Créer des annonces à prix fixe pour vos magasins eBay. | ✔TL | ✔ |
| Utiliser des templates pour les annonces vous permettant une économie de temps. | ✔TL | ✔ |
| Organiser des objets sauvegardés en dossiers. | ✔TL | ✔ |

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

| Fonction | Turbo Lister et Gestionnaire de ventes | Gestionnaire de ventes Pro |
|---|---|---|
| Visualiser des annonces avant de es envoyer. | ✔TL | ✔ |
| Planifier la date d'envoi d'une annonce. | ✔TL | ✔ |
| Support pour profils et préférences de plusieurs utilisateurs. | ✔TL | |
| Editeur HTML WYSIWYG pour descriptions. | ✔TL | ✔ |
| Support pour annonces sur différents sites eBay. | ✔TL | ✔ |
| Importer des objets à partir d'eBay. | | ✔ |
| Gestion du stock | | |
| Automatiquement ajouter et supprimer des objets de stock. | | ✔ |
| Messages sur le stock. | | ✔ |
| Possibilité de créer des annonces liées à un produit spécifique. | | ✔ |
| Sauvegarder des informations de vente | | |
| Visualiser, modifier, replanifier ou supprimer les annonces planifiées en ligne. | ✔TL | ✔ |

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

| Fonction | Turbo Lister et Gestionnaire de ventes | Gestionnaire de ventes Pro |
|---|---|---|
| Suivi en temps réel des annonces actives. | ✔GV | ✔ |
| Visualiser un aperçu mis à jour des annonces non lancées, actives et vendues. | ✔GV | ✔ |
| Sauvegarder les recettes brutes. | ✔GV | ✔ |
| Après la vente | | |
| Déterminer quand des annonces en temps réel sont terminées et gérer les objets non vendus. | ✔GV | ✔ |
| Offrir de nouveau les objets vendus et non vendus en masse. | ✔GV | ✔ |
| Sauvegarder les e-mails des acheteurs et indiquer si les objets ont été payés ou envoyés en masse. | ✔GV | ✔ |
| Visualiser les recettes de tous les magasins eBay et les coordonnées des clients. | ✔GV | ✔ |
| Communiquer avec des acheteurs par le biais des templates e-mail, que vous pouvez modifier. | ✔GV | ✔ |
| Envoyer des e-mails en masse. | | ✔ |
| Sauvegarder les e-mails des acheteurs, en tant que support dans le cas que les | ✔GV | ✔ |

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

| Fonction | Turbo Lister et Gestionnaire de ventes | Gestionnaire de ventes Pro |
|---|---|---|
| clients ne paient pas. | | |
| Sauvegarder maximalement dix messages de feedback qui peuvent être utilisés encore une fois. | ✔GV | ✔ |
| Sauvegarder si un acheteur a donné un feedback négatif, positif ou neutre. | ✔GV | ✔ |
| Donner du feedback en masse. | | ✔ |
| Imprimer une étiquette d'envoi. | ✔GV | ✔ |
| Imprimer les données de paiement. | ✔GV | ✔ |
| Impression en masse des données de paiement et créer des étiquettes. | | ✔ |
| Support pour la gestion des annonces sur tous les sites eBay. | ✔GV | ✔ |
| Visualiser les ventes archivées mensuellement. | ✔GV | ✔ |
| Economie de temps avec les fonctions automatiques | | |
| Recevoir un message automatique indiquant que le paiement a été reçu et que l'objet a été envoyé. | | ✔ |
| Donner automatiquement du feedback quand les acheteurs ont payé. | | ✔ |

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

| Fonction | Turbo Lister et Gestionnaire de ventes | Gestionnaire de ventes Pro |
|---|---|---|
| Rapportage | | |
| Un rapport mensuel des recettes et pertes pour tous les objets vendus sur eBay, frais, TVA, etc. | | ✔ |
| Rapport Excel. | | ✔ |

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## GV2 Avant le démarrage

### 1 Vous voulez vendre un produit

D'abord, il faut créer un **produit** dans Gestionnaire de ventes et gestionnaire de ventes Pro.

Avant que vous puissiez offrir l'objet sur eBay, vous devez le lier à un **template**.

Vous pouvez lier un seul produit à plusieurs templates.

La création de produits à l'aide d'un template est décrite dans le chapitre **GV3 Création d'un produit**.

Vous pouvez regrouper des produits dans un dossier.

Ceci est décrit dans le chapitre **GV5 Gestion des dossiers**.

### 2 Définitions

Un **produit** est un objet que l'on veut vendre.

Un **template** est utilisé pour offrir le produit sur eBay.

Le template comporte quatre parties.

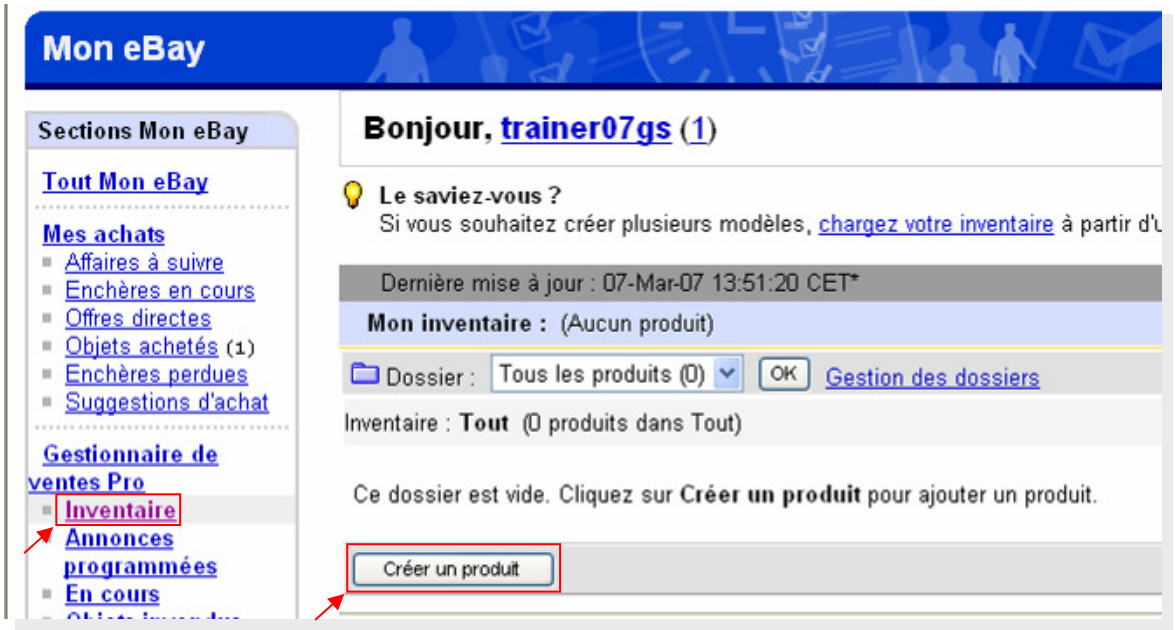
1. La rubrique et la sous-rubrique à laquelle l'objet appartient.
2. Le titre et la description de l'objet.
3. Une image et les détails.
4. Paiement et envoi.

Un **dossier** regroupe les produits.

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro

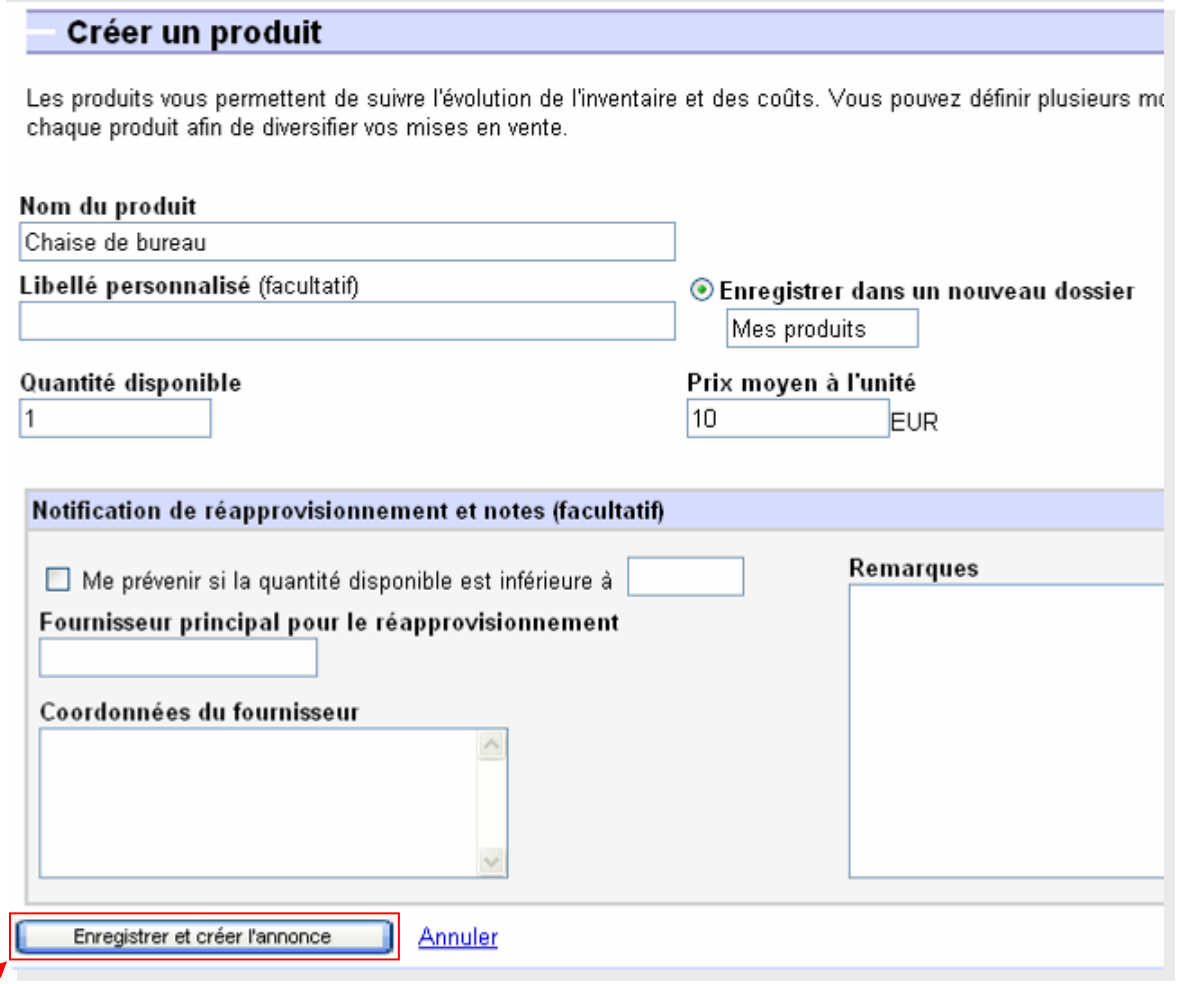
## GV3 La création d'un produit

1. Vous pouvez créer un produit à partir de l'écran Récapitulatif.
   Dans la colonne à gauche, vous pouvez cliquer sur le lien Inventaire.
   Dans la colonne à droite, l'écran Récapitulatif apparaît.




2. Ensuite, vous cliquer sur le bouton Créer un produit.
   Dans l'écran suivant, Créer un produit, le champ Nom du produit est un champ obligatoire.
   Tous les autres champs sont optionnels. Toutefois, il peut être utile de saisir la quantité disponible et le prix moyen à l'unité.

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro




3 Ensuite, vous cliquez sur Enregistrer et créer l'annonce.

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro

4 Sélectionnez alors la façon dont vous voulez vendre (vente publique ou prix fixe).
Cliquez ensuite sur Continuer.
Le produit a été créé.
Ici, vous pouvez commencer la création du template de l'annonce.
Il y a cinq étapes:

- Catégorie
- Titre et description
- Photos et détails de mise en vente
- Paiement et livraison
- Révision et modification

| | | |
|---|---|---|
| ○ | Bijoux & Montres | Bijoux, Montres, Pierres Précieuses, Colliers, Bagues |
| ○ | Bricolage & Loisirs créatifs | Bricolage, Outils, Artisanat, Décoration, Couture, Tricot |
| ○ | Cartes Postales | Cartes Postales: Belgique, Europe, Monde, Thématique |
| ○ | Cinéma & DVD | DVD, K7 Vidéo, Cinémania, Laserdiscs |
| ○ | Collections | Collections, Objets Publicitaires, Militaria, Diddl, Parfums, Objets Insolites |
| ○ | Cosmétiques & Santé | Soins du Corps, Hygiène, Soin Visage, Parfums, Ongles |
| ○ | Jobs & Services | Emplois, Petits travaux, Activités socials |
| ○ | Immobilier | Maisons, Appartements, Lofts, Bâtiments commerciaux, Terrains |
| ○ | Industrie & Commerce | Business: Liquidation de Stock, Equipement Professionnel |
| ○ | Informatique & PDA | Informatique, PC, PDA, PocketPC, Apple, Logiciels & Accessoires |
| ○ | Jeux, Jouets & Modélisme | Jeux, Jouets, Modélisme, Figurines, Lego, Barbie, Disney |
| ○ | Jeux Vidéos & PC | Playstation, PS2, xBox, Nintendo, Jeux PC |
| ○ | Livres & BD | Livres, BD, Comics, Manga, Journaux & Revues |
| ◉ | Maison & Jardin | Meubles, Décoration, Cuisine, Electro, Jardin, Accessoires pour Animaux |

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro

5. Sélectionnez la rubrique correcte et cliquez sur Continuer.

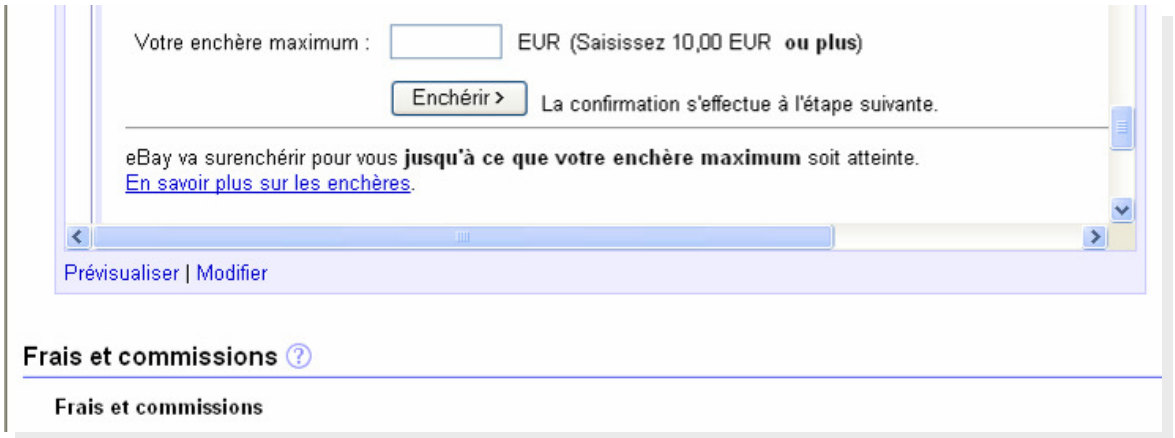
   Parcourez la procédure entière de création du template de l'annonce, jusqu'à ce que vous arriviez au dernier écran.

   Voici le dernier écran Soumettre et enregistrer.

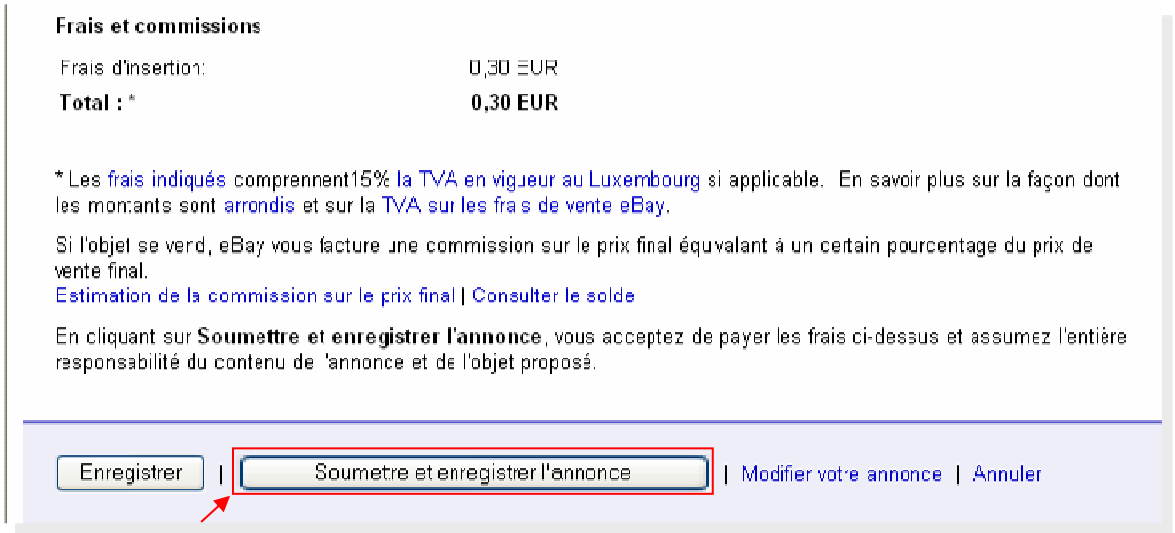
6. Contrôlez les données une dernière fois.

   Si vous cliquez sur Soumettre et enregistrer l'annonce, le produit et le template sont sauvegardés et l'annonce est envoyé à eBay. Le produit sera donc offert à partir de la date choisie.

   Les frais mentionnés sur l'écran seront facturés.




   En bas de l'écran, vous trouverez trois boutons.




7. Si vous cliquez sur Soumettre et enregistrer l'annonce, le produit et le template sont sauvegardés et l'annonce est envoyé à eBay. Le produit sera donc offert à partir de la date choisie.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## GV4 Utilisation du Récapitulatif


1 Démarrage
2 Le récapitulatif
A Introduction
B En un clin d'œil
C Activités de vente
D Vendu
E Inventaire
F Liens favoris
G Avertissements et tâches dans Gestionnaire de ventes Pro
H Gestionnaire des photos
I Promotions croisées


## 1 Démarrage

1. Démarrez eBay et cliquez ensuite sur Mon eBay.
   Si vous n'êtes pas encore connecté, saisissez d'abord votre pseudo et votre mot de passe.
2. Cliquez sur le bouton Ouvrir une session en mode sécurisé.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## Le récapitulatif

### A Introduction

Si vous vous êtes connecté, vous pouvez cliquer sur le lien Gestionnaire de ventes Pro.

Dans la colonne à droite, vous trouverez le récapitulatif.

Le récapitulatif est la première page qui est affichée lorsque vous vous êtes connecté à Gestionnaire de ventes Pro. Cette page comporte les rubriques suivantes:

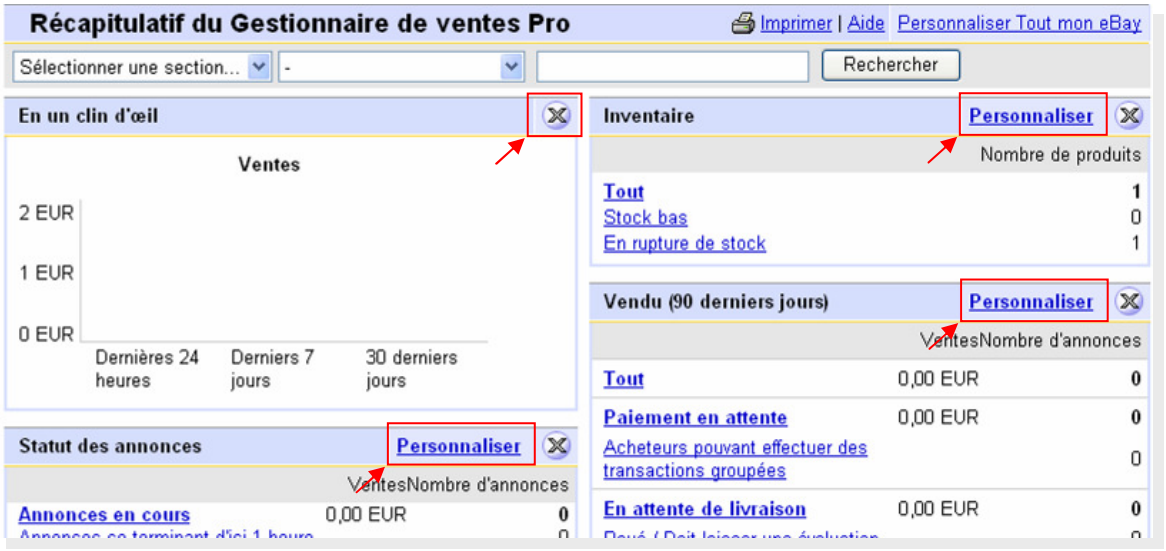
- En un clin d'œil
- Activités de vente
- Vendu
- Inventaire
- Liens favoris
- Avertissement et tâches dans Gestionnaire de ventes Pro
- Gestionnaire des photos
- Promotions croisées

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## La page Personnaliser le récapitulatif

Il y a deux possibilités pour modifier le récapitulatif:

1. Cliquez sur le lien Personnaliser récapitulatif en haut de la page récapitulatif pour ajouter ou supprimer des rubriques.
2. Cliquez sur le lien Personnaliser pour ajouter ou supprimer des informations à une rubrique.
3. Cliquer sur pour supprimer une rubrique.
   Cliquez sur Personnaliser récapitulatif si vous voulez ajouter la rubrique.



# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

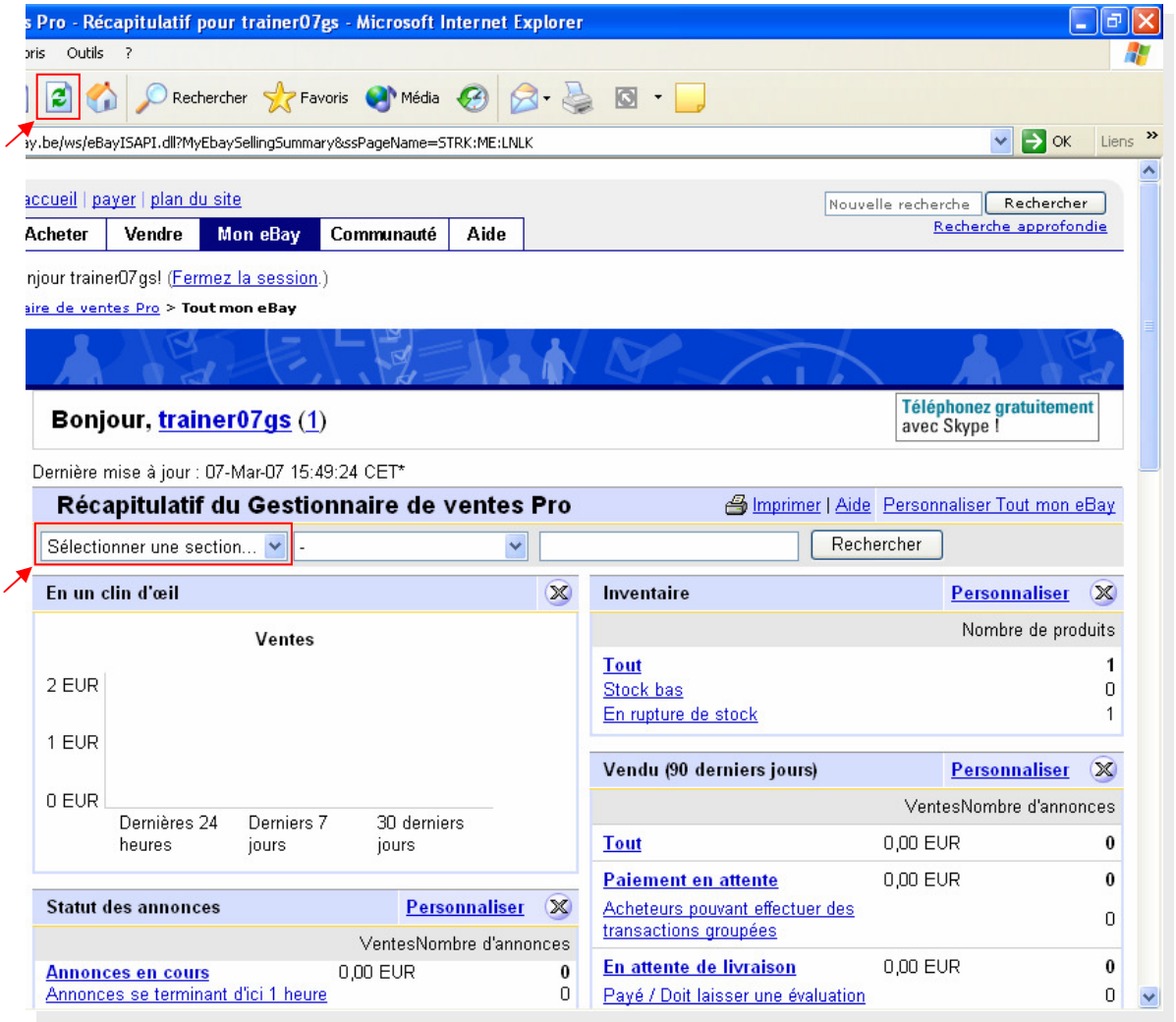
## B En un clin d'œil

Cette rubrique vous donne un aperçu des toutes vos activités de vente sur eBay.

Les informations sont mises à jour chaque 10 minutes.

Si vous voulez afficher les informations les plus récentes, cliquez sur Renouveler dans votre navigateur.

Les mises à jour ne seront pas encore visibles si vous cliquez sur renouveler après moins de 10 minutes.



# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## C Activités de vente

Cette rubrique vous donne un aperçu statistique de toutes les annonces planifiés, en cours et terminées.

Vous trouverez les sous-rubriques suivantes:

**Annonces en cours**

Un aperçu des annonces en cours.

**Annonces programmées**

Les annonces que vous avez mises sur eBay.

**Annonces terminées**

Un aperçu des annonces avec objets vendus ou non vendus.

Dans chaque sous-rubrique, il y a des filtres que vous pouvez utiliser pour regrouper vos activités de ventes.

En cliquant sur le bouton Modifier, vous pouvez supprimer ou ajouter des sous-rubriques ou des filtres.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

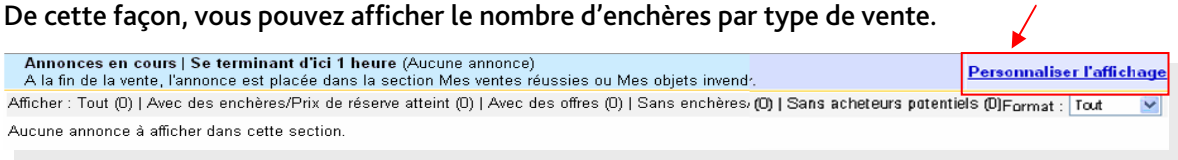
## Liste des filtres possibles par sous-rubrique.

| *Sous-rubrique* | *Filtre* |
|---|---|
| **Annonces en cours** | Terminées d'ici une heure |
| | Terminées aujourd'hui |
| | Annonces avec questions |
| | Annonces avec enchères |
| | Annonces avec offres |
| **Annonces programmées** | Activées d'ici une heure |
| | Activées aujourd'hui |
| **Annonces terminées** | Ventes réussies |
| | Objets invendus |

Pouvant bénéficier d'un avoir sur les frais de remise en vente.

1. Si vous avez cliqué sur une sous-rubrique ou sur un filtre, d'écran de détails est affiché.
   Vous pouvez modifier chaque écran de détails en cliquant sur le bouton Personnaliser l'affichage.

2. Sur chaque écran de détails, vous avez un filtre supplémentaire Type de vente.
   De cette façon, vous pouvez afficher le nombre d'enchères par type de vente.



# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## D Vendu

Cette rubrique donne un aperçu statistique de tous les objets vendus.

| Inventaire | Personnaliser | |
|---|---|---|
| | | Nombre de produits |
| Tout | | 1 |
| Stock bas | | 0 |
| En rupture de stock | | 1 |

| Vendu (90 derniers jours) | Personnaliser | |
|---|---|---|
| | Ventes | Nombre d'annonces |
| Tout | 0,00 EUR | 0 |
| Paiement en attente | 0,00 EUR | 0 |
| Acheteurs pouvant effectuer des transactions groupées | | 0 |
| En attente de livraison | 0,00 EUR | 0 |
| Payé / Doit laisser une évaluation | | 0 |
| Objets payés et livrés | 0,00 EUR | 0 |
| Envoyé / Doit laisser une évaluation | | 0 |
| Gestionnaire de litiges | 0,00 EUR | 0 |
| Éligible pour rappel de paiement d'un objet | | 0 |
| Litiges en attente de votre réponse | | 0 |
| Pouvant bénéficier d'un avoir de la commission sur le prix final | | 0 |
| Objets non reçus ou objets reçus ne correspondant pas du tout à leur description | | 0 |

Vous trouverez les sous-rubriques suivantes:

**Tout**

Donne des informations sur le stock.

**Paiement en attente**

Donne des informations sur les annonces avec objets non payés.

**En attente de livraison**

Donne des informations sur les annonces avec objets non envoyés.

**Objets payés et livrés**

Donne des informations sur les annonces dont les objets sont payés et livrés.

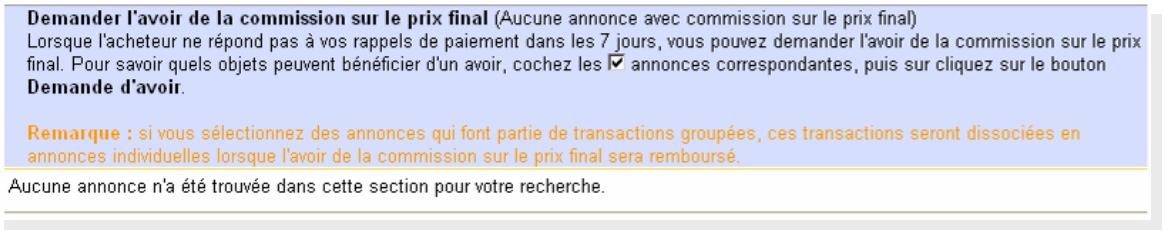
**Gestionnaire de litiges**

Donne des informations sur les annonces avec des objets qui font l'objet d'un litige.

1. En cliquant sur le bouton Personnaliser, vous pouvez supprimer ou ajouter des sous-rubriques et des filtres.
2. Dans chaque sous-rubrique, vous pouvez utiliser des filtres pour regrouper vos activités de vente.
3. Si vous avez cliqué sur une sous-rubrique ou sur un filtre, l'écran de détails est affiché.

   Vous pouvez par exemple sélectionner "pouvant bénéficier d'un avoir de la commission sur le prix final" .

Certains écrans de détails vous offrent des possibilités de sélection supplémentaires.




## E Inventaire

Cette rubrique vous donne un aperçu statistique du stock.

Vous trouverez les sous-rubriques suivantes:

**Tout**

Visualiser tous le stock entier.

**Stock bas**

Visualiser le stock bas.

**Rupture de stock**

Visualiser le stock épuisé.

Si vous avez cliqué sur une sous-rubrique, l'écran de détails est affiché.

Vous pouvez par exemple sélectionner Tout.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## F Liens favoris

Cette rubrique vous donne un aperçu de vos liens favoris.

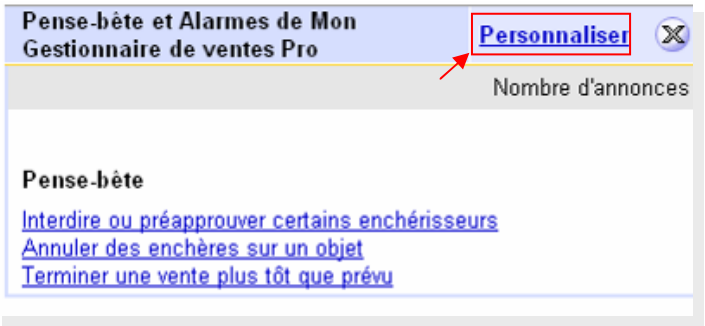
1. Cliquez sur le bouton Personnaliser pour ajouter de nouveaux liens ou supprimer des liens existants.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## G Avertissements et tâches dans Gestionnaire de ventes Pro

Cette rubrique donne des informations sur les objets demandant votre attention.

Vous pouvez également exécuter plusieurs actions, par exemple bloquer un ou plusieurs enchérisseurs.




1. Cliquez sur le bouton Personnaliser pour ajouter ou supprimer des tâches et des avertissements.

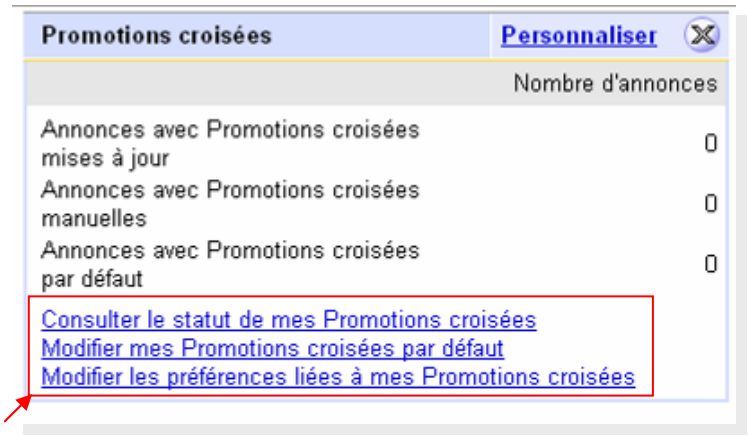
   Attention! Il est possible que plusieurs avertissements aient été sélectionnés. Ces liens deviendront visibles s'il y a des messages.

   Dans l'exemple ci-dessous, plusieurs messages ont été sélectionnés.

   Toutefois, s'il n'y a pas de messages, ces liens n'apparaîtront pas.

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro

## H Promotions croisées




Dans cette partie, vous pouvez afficher:

**Annonces avec promotions croisées mises à jour.**

**Annonces avec promotions croisées manuelles.**

**Annonces avec promotions croisées par défaut.**

Vous pouvez également exécuter différentes actions.

### Qu'est-ce qu'une promotion croisée ?

Si un acheteur s'intéresse à un de vos objets, par exemple s'il le regarde ou s'il fait une offre, son attention est attiré sur vos autres objets.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## GV5 Gestion des dossiers


1 Pourquoi utiliser des dossiers et sous-dossiers
2 Créer un nouveau dossier
3 Modifier le dossier
4 Copier le dossier
5 Déplacer le dossier
6 Supprimer le dossier
7 Afficher le continu des dossiers


### Avec Gestionnaire de ventes Pro vous pouvez

- créer des dossiers
- modifier des dossiers
- copier des dossiers
- déplacer des dossiers et
- supprimer des dossiers.

## 1 Pourquoi utiliser des dossiers et sous-dossiers

A l'aide des dossiers, vous pouvez regrouper et filtrer des produits.

Si vous vendez du mobilier, vous pouvez par exemple créer un dossier pour le mobilier de bureau et un dossier pour le mobilier de jardin. De cette façon, vous pouvez gérer vos produits par dossier.

Vous pouvez subdiviser vos dossiers en sous-dossiers. Ainsi vous pouvez subdiviser le dossier mobilier de jardin en différents sous-dossiers tables de jardin, chaises de jardin, etc.

Vous pouvez faire toutes les subdivisions que vous voulez.

Le dossier standard est automatiquement affiché (mes produits).

Vous pouvez toutefois créer 1000 dossiers et sous-dossiers uniques.

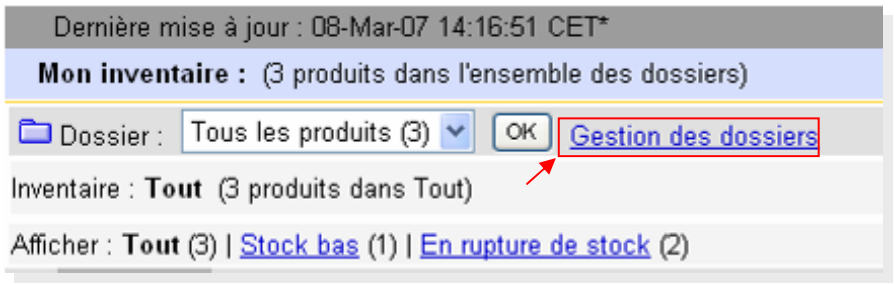
Si vous avez créé le nombre maximal de dossiers, vous devrez supprimer un ancien dossier si vous voulez en créer un autre.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## 2 Créer un nouveau dossier

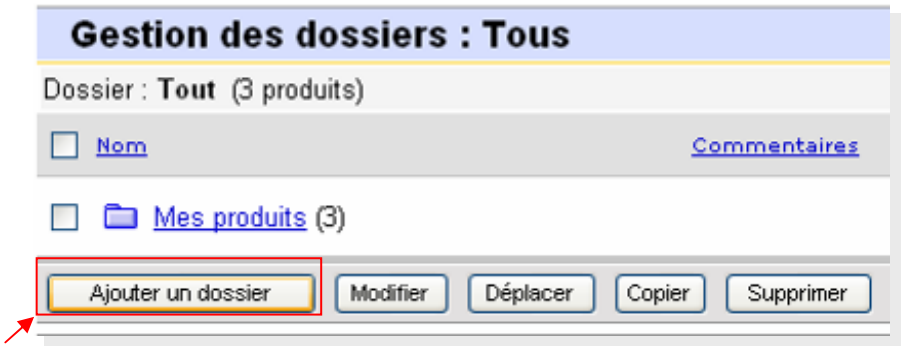
1. Ouvrez une session Mon eBay.

2. Cliquer sur le lien Inventaire dans le menu à gauche.

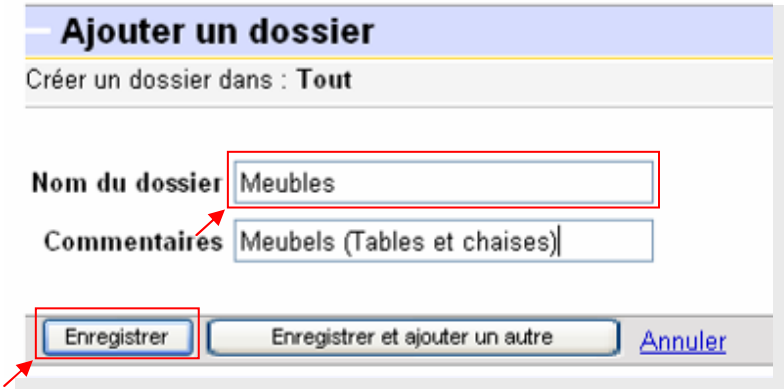



3. Cliquez sur le lien Gestion des dossiers en haut de la page.
La page Gestion des dossiers : tout est affichée.

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro




4 Cliquer sur Ajouter un dossier.




5 Saisissez un nom dans le champ Nom du dossier (maximum 45 signes).

Remarque: les dossiers du même niveau doivent avoir des noms uniques.

Optionnel: vous pouvez également saisir une remarque dans le champ Commentaire (maximum 55 signes).

Cliquez sur Enregistrer pour sauvegarder le dossier. Cliquez sur Enregistrer et ajouter un autre si vous voulez sauvegarder le dossier et en ajouter un autre.

6 Le dossier a été ajouté et est visible sur l'écran Gestion des dossiers: tout. Maintenant, vous pouvez ajouter des produits au dossier.

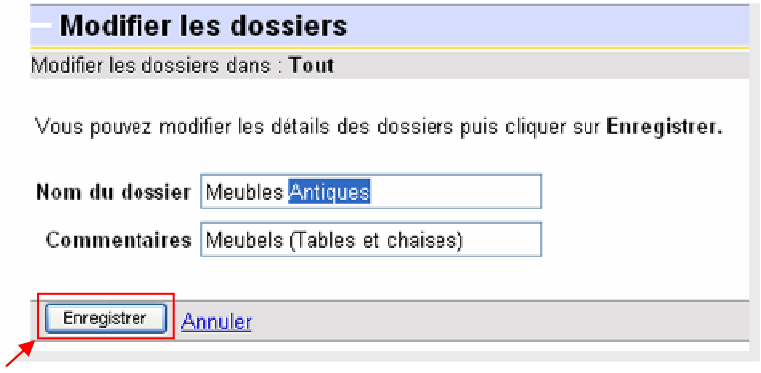
# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## 3 Modifier le dossier

(Les trois premières étapes sont identiques à celles décrites dans la partie Ajouter des dossiers.)

1. Ouvrez une session Mon eBay.
2. Cliquez sur le lien Inventaire dans le menu à gauche.
3. Cliquez sur le lien Gestion des dossiers en haut de la page.

4. Sélectionner le dossier que vous voulez modifier et cliquez sur Modifier.




5. Vous pouvez modifier le nom du dossier ou les commentaires.
   Cliquez sur Enregistrer pour sauvegarder les modifications.

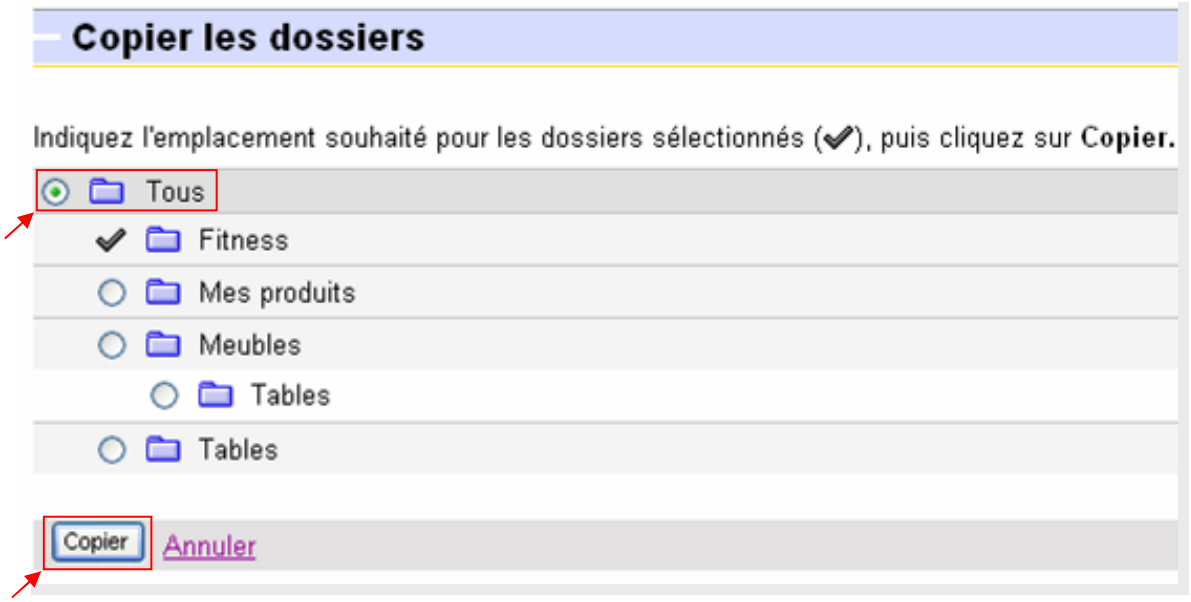
## 4 Copier le dossier

(Les trois premières étapes sont identiques à celles décrites dans la partie Ajouter des dossiers.)

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro

1. Ouvrez une session Mon eBay.
2. Cliquez sur le lien Inventaire dans le menu à gauche.
3. Cliquez sur le lien Gestion des dossiers en haut de la page.

4. Sélectionnez le dossier que vous voulez copier et cliquez sur Copier.




5. Saisissez l'emplacement où vous voulez mettre le dossier sélectionné.
   Dans cet exemple, 'Tous' est marqué. Le dossier sera donc un dossier ordinaire.

Dans les autres cas, si vous sélectionnez par exemple le dossier Meubles, le nouveau dossier sera un sous-dossier, dans cet exemple du dossier Meubles.

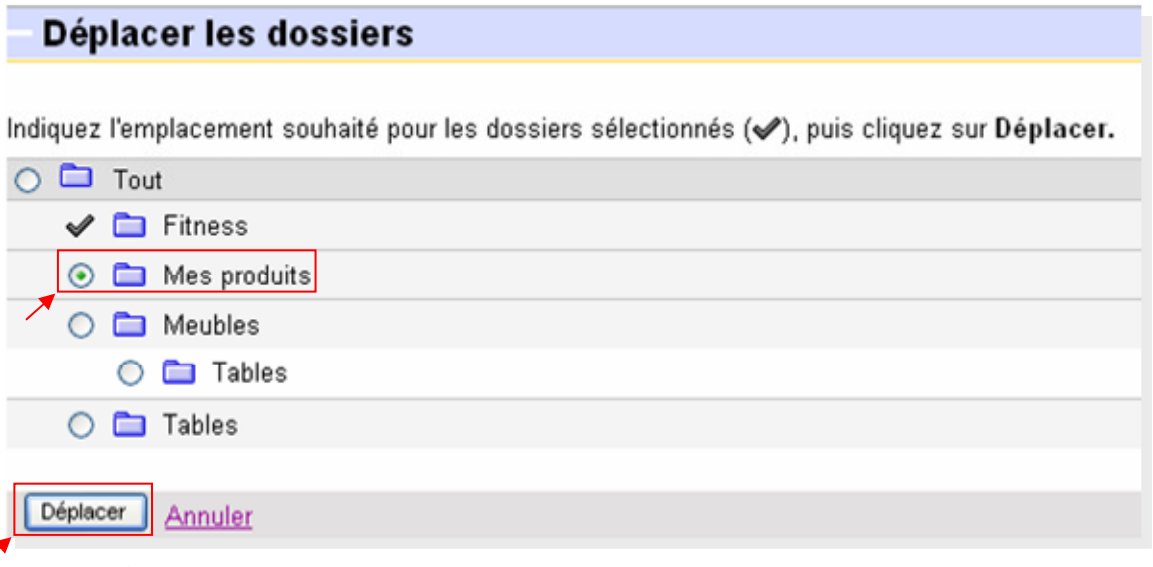
Remarque: les dossiers du même niveau doivent avoir des noms uniques. Si vous créez deux dossiers avec le même nom, vous devrez modifier un des noms.

## 5 Déplacer un dossier

(Les trois premières étapes sont identiques à celles décrites dans la partie Ajouter des dossiers.)

1. Ouvrez une session Mon eBay.
2. Cliquez sur le lien Inventaire dans le menu à gauche.
3. Cliquez sur le lien Gestion des dossiers en haut de la page.

4. Sélectionnez le dossier que vous voulez déplacer et cliquez sur Déplacer.




5 Saisissez l'emplacement où vous voulez mettre le dossier sélectionné.
Dans cet exemple, 'Mes produits' est marqué. Le dossier sera donc un sous-dossier.

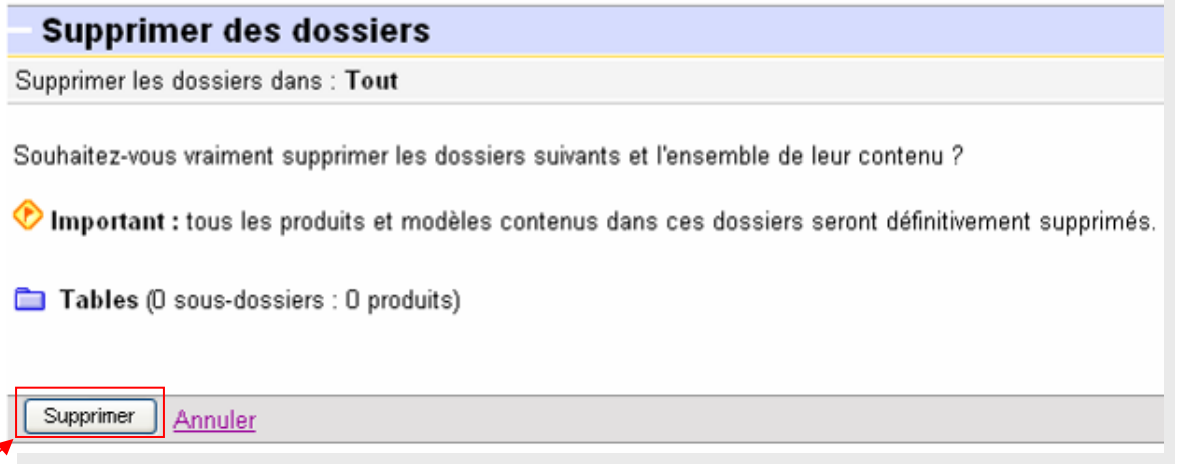
# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## 6 Supprimer un dossier

(Les trois premières étapes sont identiques à celles décrites dans la partie Ajouter des dossiers.)

1. Ouvrez une session Mon eBay.
2. Cliquez sur le lien Inventaire dans le menu à gauche.
3. Cliquez sur le lien Gestion des dossiers en haut de la page.

4. Cliquer sur Supprimer.




5. Si vous êtes certain que vous voulez supprimer le dossier et son contenu, cliquez alors sur Supprimer. Sinon, cliquez sur Annuler.

   Remarque: les dossiers du même niveau doivent avoir des noms uniques. Si vous créez deux dossiers avec le même nom, vous devrez modifier un des noms.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## 7 Afficher le contenu des dossiers

(Les trois premières étapes sont identiques à celles décrites dans la partie Ajouter des dossiers.)

1. Ouvrez une session Mon eBay.
2. Cliquez sur le lien Inventaire dans le menu à gauche.
3. Cliquez sur le lien Gestion des dossiers en haut de la page.

4. Cliquez sur le lien pour afficher le nombre total de dossiers de stock.
   La page 'Dossiers de l'inventaire' est affiché.

5. Sélectionnez le dossier que vous voulez afficher.
   Cliquez sur Afficher.

# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## GV6 Création des annonces en masse et des annonces automatiques

Gestionnaire de ventes Pro vous offre la possibilité d'offrir automatiquement un grand nombre de produits.

Il y a 2 possibilités:

1 Créer des annonces en masse à partir de la page Détails des produits.
2 Créer des annonces en masse à partir du Récapitulatif.

## 1 Création des annonces en masse à partir de la page Détails des produits

1. Ouvrez une session eBay et cliquez sur Gestionnaire de ventes Pro.

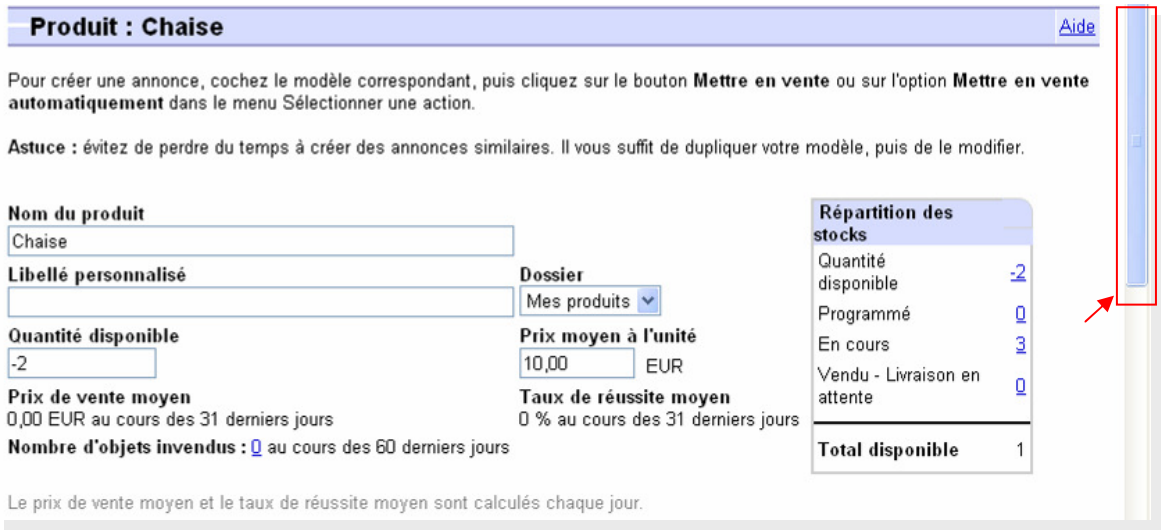
2. Cliquez sur le lien Inventaire dans le menu à gauche.

La page Inventaire est affichée.

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro

3 Choisissez un produit et cliquez sur le nom.

Les détails du produit sont affichés.

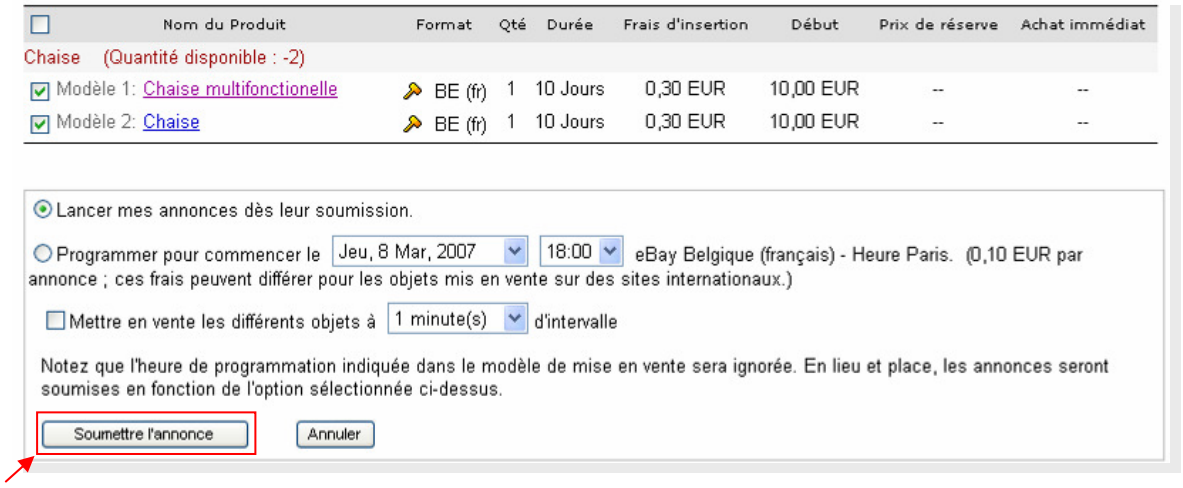



4 Utilisez la barre de défilement pour descendre à la partie des templates des annonces.

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro

5 Cochez la case à côté des produits pour lesquels vous voulez créer une annonce.

Cliquez sur le bouton Mettre en vente.




6 La page 'Vendre un autre objet' est affiché.

Tous les templates que vous avez sélectionnés auparavant, sont disponibles.

Faites les choix nécessaires. La date de début que vous avez saisie dans la rubrique Vendre votre objet du template n'est pas prise en compte.

Maintenant, vous pouvez envoyer les annonces en masse.

Cliquez sur Soumettre l'annonce.

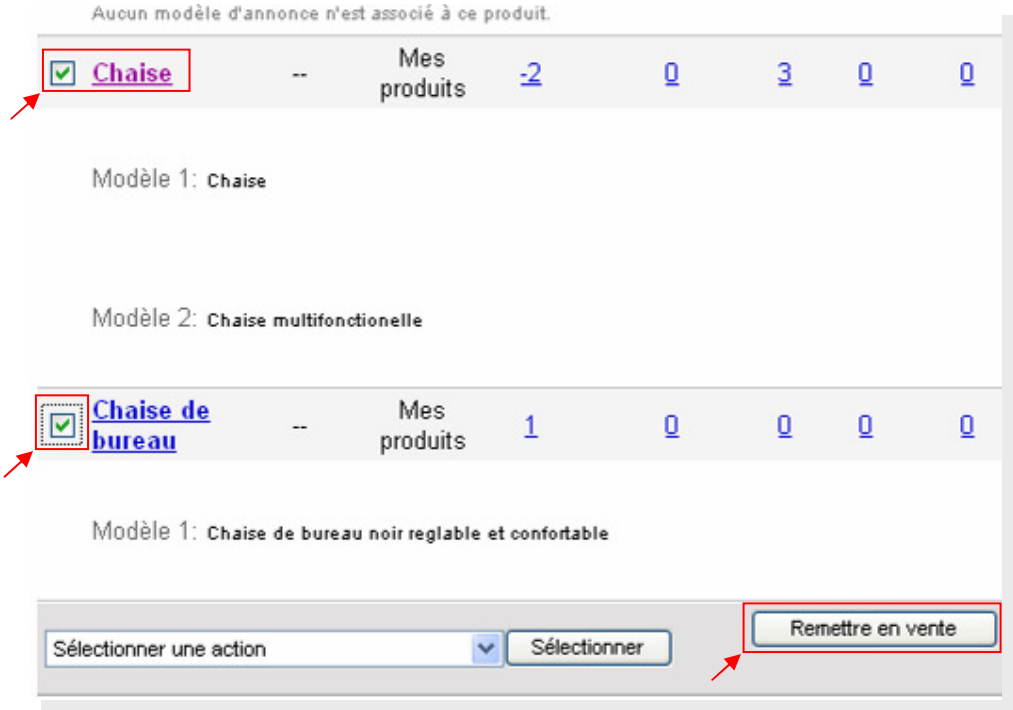
# Gestionnaire de ventes & Gestionnaire de ventes Pro

## 2 Créer des annonces en masse à partir du Récapitulatif

1. Ouvrez une session eBay et cliquez sur Gestionnaire de ventes Pro.

2. Cliquez sur le lien Inventaire dans le menu à gauche.
   L'inventaire est affiché.

# Gestionnaire de ventes
# & Gestionnaire de ventes Pro




3. Cochez toutes les cases à côté de tous les produits (et des templates) pour lesquels vous voulez créer une annonce.

4. Cliquez sur Remettre en vente.

   Les points 4, 5 et 6 sont identiques à ceux décrits dans le chapitre 1 Créer des annonces en masse à partir de la page Détails des produits.